

TRIMO



ODGOVORNOST
PARTNERSTVO
STRAST
INOVATIVNOST
ZANESLJIVOST
ZAUPANJE

PORSCHE

V TRIMO D.O.O. PONUJAMO NOVO KARIERNO PRILOŽNOST V ODDELKU
PONUDBE IN KALKULACIJE

PREDSTAVNIK TEHNIČNE PRODAJE

ZAPOSILITEV: NEDOLOČEN ČAS
S 6 MESEČNIM POSKUSNIM DELOM POD MENTORSTVOM

Trimo se je uveljavil kot eno od vodilnih evropskih podjetij, ki razvija izvirne in popolne rešitve za gradbene ovoje (fasade in strehe) in modularne rešitve. Strokovno znanje, trajnost, zanesljivost in osredotočenost na prihodnost opredeljujejo Trimo po vsem svetu. Portfelj partnerjev vključuje podjetja, kot so: Airbus, letališče London Heathrow, Nestle, Philips, DHL, Porsche, IKEA, Prologis, Mercedes Benz, Coca Cola in mnogi drugi. Odličen sloves podjetja za inovativnost, kakovost in podporo strankam še naprej navdušuje, ko vstopamo na nove trge in v nove priložnosti.

»NOBENA ODLIČNA POZICIJA
ALI ODLIČNO DELOVNO MESTO
NE ODTEHTATA ODLIČNEGA
KOLEKTIVA IN IZJEMNEGA
SODELOVANJA. V TRIMO SMO
VEČ KOT TO.« (Marko, Arhitekt)

» ODLIČNO IN USTVARJALNO
MEDNARODNO OKOLJE, MOŽNOST
ZA RAZVOJ POTENCIALOV IN
URESNIČITEV CILJEV, RAZVOJ
OKOLJU PRIJAZNIH, UNIKATNIH
IN TRENDOVSKIH REŠITVE V
NAJBOLJŠI EKIPI V SVOJI BRANŽI,
TO JE TRIMO!« (Hafed, Prodaja)

» TRIMO POVEZUJEM TUDI Z
DOBRO VOLJO IN POZITIVNO
ENERGIJO, VSAKODNEVNO
ME KDO SPRAVI V SMEH IN S
TEM POLEPŠA DAN« (Katja,
Kadrovica)

ODGOVORNOSTI IN GLAVNE AKTIVNOSTI:

- Tehnična podpora prodaji in usklajevanje zahtev za pripravo kvalitetnih in konkurenčnih ponudb.
- Priprave in usklajevanje tehničnih predlogov ter priprava kalkulacij ter ponudb.
- Podpora pri predstavitvi ponudb na terenu, pogajanjih, usklajevanju pogodb, zaključevanju postov.
- Podpora pri pripravi in usklajevanju pogodb ter aktivnosti povezane z izvedbo pogodb in naročil.
- Beleženje izvedenih aktivnosti v CRM sistemu in redno ažuriranje CRM podatkovne baze.
- Izdelava tehničnih rešitev in ponudb v zahtevanih oz. dogovorjenih časovnih rokih.
- Podpora pri izvedbi pogajanj ter zaključevanje ponudb v obliki usklajevanja in podpisa pogodb.
- Zagotovitev ustreznega zavarovanja plačil. Pravočasno odreagiranje na zahteve kupcev, spremljati aktivnosti konkurence.
- Dnevno komuniciranje statusa projektov z naročniki ali prodajo ter zagotavljanje ažurno evidenco ponudb in projektov v CRM sistemu.

KLJUČNE KOMPETENCE:

- Zahtevana najmanj V. stopnja izobrazbe gradbene ali ekonomske smeri,
- Tehnična in IT znanja
- Obvezno znanje francoskega in angleškega jezika

PRIDRUŽITE SE NAM, ČE SI ŽELITE:

- Delo v strokovni in izkušeni ekipi.
- Zaposlitev na perspektivnem delovnem mestu v uspešnem podjetju pod konkurenčnimi pogoji.
- Kakovostna usposabljanja in (nad)gradnjo strokovnih kompetenc.
- Delovanje v dinamičnem in mednarodnem delovnem okolju.
- Priložnost za osebni in profesionalni razvoj ter doseganje kariernih potencialov.
- Varnege in zanesljivega delodajalca.

Vabljeni k oddaji svojega življenjepisa po elektronski pošti: career@trimo-group.com